



سری گزارشات آشنایی با ابزارهای نوین بازار سرمایه

اوراق گواهی اعتبار مولد

مرداد ۱۴۰۴

چرا سرو رایان را انتخاب می‌کنند؟

تصور کنید در میانه یک چهارراه مالی ایستاده‌اید. مسیرها روشن نیستند، تابلوها پر از اعدادند، بازار در حال جنب‌وجوش است، و شما باید تصمیم بگیرید:

کدام مسیر به ثبات می‌رسد؟ کدام یکی به سودآوری؟ و کدام، شما را از مسیر خارج می‌کند؟

در چنین لحظه‌هایی، داشتن یک همراه آگاه تفاوت میان رشد و رکود است.

سرو رایان دقیقاً برای همین لحظه‌هاست. ما با دانش تخصصی، تجربه‌ی عملی، و بینشی عمیق از بازار، به پشت تصمیم‌های بزرگ شما می‌رویم – آنجایی که سرمایه‌گذاری فقط خرید و فروش نیست، بلکه ساختن آینده است.

در ابتدای مسیر، پرسشی بنیادین پیش روی ماست: این دارایی چقدر می‌ارزد؟ ما با ارزش‌گذاری دقیق اوراق بهادار، پایه‌ای مطمئن برای تصمیم‌گیری‌های مالی‌تان می‌سازیم. عددی که ارائه می‌دهیم صرفاً قیمت نیست، بلکه حاصل تحلیل عمیق، مدل‌سازی مالی و شناخت بستر اقتصادی است.

اما فقط دانستن کافی نیست. مسیر باید تعریف شود. بر اساس اهداف مالی و ظرفیت ریسک‌پذیری شما، نقشه‌ای طراحی می‌کنیم که نه‌تنها واقع‌گرایانه بلکه هدفمند و هوشمندانه است؛ نقشه‌ای که استراتژی سرمایه‌گذاری نام دارد.

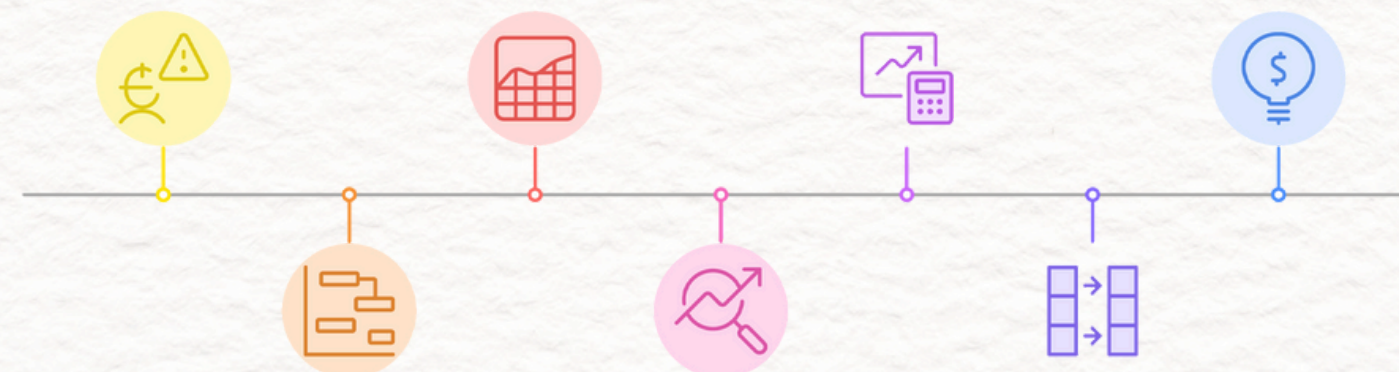
وقتی مسیر مشخص شد، مدیریت آن اهمیت پیدا می‌کند. بازارها بی‌ثبات‌اند، اما ما با رویکردی فعال و تحلیلی، سبد سرمایه‌تان را در جریان تحولات زنده نگه می‌داریم. هیچ سرمایه‌گذاری را رهاشده تصور نکنید؛ ما در کنار آن می‌مانیم.

ریسک، همواره همسفر سرمایه‌گذاری‌ست. اما ما آن را نادیده نمی‌گیریم. با تحلیل دقیق و شناخت تهدیدات مالی، ابزارهایی در اختیارتان می‌گذاریم که ریسک را نه فقط کنترل، بلکه تبدیل به فرصت کنید.

و وقتی زمان تصمیم‌گیری در معاملات می‌رسد، ما آنجاییم تا داده‌ها را به بصیرت، و بصیرت را به اقدام مؤثر تبدیل کنیم. خرید و فروش اوراق بهادار در سرو رایان، یک بازی شانس نیست؛ یک انتخاب محاسبه‌شده است.

برای شرکت‌هایی که در اندیشه تحول‌اند، بازنگری ساختار مالی آغاز راه است. ما با تحلیل عمیق، نقاط ضعف و ظرفیت‌های پنهان را شناسایی کرده و با اصلاح ساختارها، بهره‌وری را افزایش می‌دهیم.

و در پایان، فرصت‌هایی را شناسایی می‌کنیم که متناسب با اهداف و توانمندی‌های شما باشند. نه هر پروژه‌ای، بلکه آن‌هایی که ارزش خلق می‌کنند، بازدهی معنادار دارند و در مسیر بلندمدت با شما هم‌سو هستند.



خدمات جامع سرو رایان



وقتی فرصت رشد پیش‌روست اما منابع مالی محدودند، ما کنار شما هستیم. سرو رایان با شناسایی بهترین منابع، آماده‌سازی مدارک و مذاکره با سرمایه‌گذاران، مسیر تأمین مالی را هموار می‌کند. ما فرصت را ممکن می‌کنیم.



هر تصمیم مالی، آینده‌ای را شکل می‌دهد. ما در سرو رایان با شناخت دقیق بازار و نیازهای شما، راهکارهایی متناسب و اثربخش ارائه می‌دهیم؛ تا سرمایه‌گذاری نه یک ریسک، بلکه یک انتخاب هوشمندانه باشد.



بازار ناپایدار است، اما تصمیم شما نباید باشد. سرو رایان با تدوین استراتژی، مدیریت فعال پرتفوی و تحلیل ریسک، سرمایه‌گذاری شما را هدفمند و امن هدایت می‌کند؛ تا بازده، در خدمت هدف بایستد.



سازمانی که ساختار مالی شفاف و کارآمد داشته باشد، بهتر تصمیم می‌گیرد و سریع‌تر رشد می‌کند. ما با طراحی فرآیندهای مالی دقیق و بهینه، زیربنای پایداری و توسعه را برای کسب‌وکار شما می‌سازیم.



اعتماد، با نظارت حرفه‌ای شکل می‌گیرد. سرو رایان با ایفای نقش رکن امین و متولی، مراقب منافع سرمایه‌گذاران است و با نظارت دقیق، شفافیت و سلامت عملکرد صندوق‌ها و سبدها را تضمین می‌کند.



رشد سازمان از توانمندسازی افراد آغاز می‌شود. ما در سرو رایان، با آموزش‌های تخصصی و مشاوره‌های تحول‌آفرین، زمینه‌ساز یادگیری مداوم، توسعه سرمایه انسانی و جهش در عملکرد سازمانی هستیم.

تأمین مالی
کسب‌وکارها

مشاوره سرمایه‌گذاری

مدیریت پرتفوی

ساختارسازی مالی

آموزش و توسعه

متولی‌گری صندوق



فصل اول : آشنایی با اوراق گام و
فرآیند دریافت آن

معرفی اوراق گام

ساختار و ویژگی‌های مالی

فرآیند دریافت اوراق

واژگان و مفاهیم کلیدی

فصل دوم : معاملات، کاربردها و نکات
اجرایی

نحوه انجام معاملات

جایگاه اوراق گام در بورس کالا

نکات کلیدی در استفاده از اوراق

کاربردها و گزینه‌های استفاده

فرآیند فروش در بازار سرمایه

تولیدکننده‌ای را تصور کنید که برای تأمین سفارش جدید، نیاز به خرید مواد اولیه دارد. اما نقدینگی‌اش کفاف نمی‌دهد و بانک هم تسهیلاتی در کوتاه‌مدت ارائه نمی‌کند. در این نقطه است که «اوراق گام» وارد می‌شود. ابزاری که نه وام است، نه کمک‌هزینه؛ بلکه سازوکاری هوشمندانه برای تبدیل اعتبار به قدرت خرید. تولیدکننده با ارائه فاکتور خرید به بانک، درخواست انتشار اوراق گام می‌دهد. بانک، به جای پرداخت مستقیم وجه، اوراقی منتشر می‌کند که پشتوانه‌اش همان اعتبار تولیدکننده و ضمانت بانک است. این اوراق، قابلیت نقل و انتقال دارند؛ یعنی تولیدکننده می‌تواند آن‌ها را به فروشنده مواد اولیه تحویل دهد، یا در بازار ثانویه به فروش برساند. در نهایت، بانک متعهد می‌شود در سررسید یک‌ساله، مبلغ اسمی اوراق را پرداخت کند. به این ترتیب، بدون آن‌که سرمایه‌ای از بانک خارج شود یا تولیدکننده در صف تسهیلات منتظر بماند، مسیر تأمین مالی باز می‌شود: ساده و سریع. هدف اوراق گام روشن است: کمک به چرخیدن چرخ تولید، با تکیه بر مکانیزم‌هایی که ساده‌اند اما اثرگذار. نه اتلاف منابع، نه وابستگی به تسهیلات سنتی، بلکه بازیابی اعتبار و ایجاد جریان مالی واقعی در دل زنجیره تأمین.



اوراق گام به‌ویژه برای بنگاه‌هایی طراحی شده‌اند که فروش دارند، اما برای خرید مواد اولیه در مضیقه‌اند. این ابزار به آن‌ها اجازه می‌دهد روی اعتبار خود تکیه کنند، نه صرفاً موجودی حساب.

هر برگه اوراق گام، یک مبلغ مشخص و از پیش تعیین شده دارد که به آن ارزش اسمی گفته می‌شود. این مبلغ در زمان انتشار تعیین می‌شود و در حال حاضر برابر با یک میلیون ریال (معادل ۱۰۰ هزار تومان) برای هر برگه است. وقتی این اوراق در بازار معامله می‌شوند، قیمت آن‌ها ممکن است کمتر از ارزش اسمی باشد. این اختلاف قیمت به‌خاطر کشف قیمت در بازار است. یعنی خریدار، اوراق را با قیمتی پایین‌تر می‌خرد و در سررسید، بانک ارزش اسمی کامل را پرداخت می‌کند. به بیان ساده: خریدار امروز اوراق را مثلاً با ۹۵ هزار تومان می‌خرد، اما در سررسید ۱۰۰ هزار تومان دریافت می‌کند. یعنی سودش از همین تفاوت است.





فرآیند دریافت اوراق

چطور یک تولیدکننده می‌تواند از اوراق گام برای تأمین مالی استفاده کند؟
این فرآیند در چهار گام ساده انجام می‌شود:

۱. اعتبارسنجی شرکت تولیدکننده

همه‌چیز از این‌جا شروع می‌شود: شرکت تولیدی (مثلاً یک خودروساز) به بانک اعلام می‌کند که می‌خواهد برای خرید مواد اولیه از اوراق گام استفاده کند. بانک، ابتدا وضعیت مالی و اعتباری شرکت را بررسی می‌کند و **سقف مجاز استفاده از اوراق گام** را تعیین می‌کند.

۲. معرفی تأمین‌کننده مواد اولیه

در گام بعد، شرکت تولیدی باید **فروشنده‌ای را که قصد خرید از او را دارد** به بانک معرفی کند. برای مثال، اگر شرکت قصد خرید قطعات خودرو را دارد، مشخصات شرکت قطعه‌ساز به بانک ارائه می‌شود.

۳. درخواست صدور اوراق توسط فروشنده

پس از تأیید بانک، حالا نوبت فروشنده است. او مدارک مربوط به فروش (مثل فاکتور رسمی) را به بانک ارائه می‌دهد و به‌جای دریافت پول نقد، **درخواست صدور اوراق گام** را ثبت می‌کند.

۴. صدور اوراق گام توسط بانک

در نهایت، بانک با پشتوانه اعتبار شرکت تولیدکننده، اوراق گام را صادر می‌کند. این اوراق به‌نام بانک و به نفع فروشنده صادر می‌شود و فروشنده می‌تواند آن‌ها را تا سررسید نگه دارد یا در بازار بفروشد.



واژگان و مفاهیم کلیدی

 موسسه اعتباری عامل

نقش اصلی در اجرای گام، با بانک‌هاست.

بانک یا موسسه‌ای که مجوز دارد، اوراق را منتشر می‌کند و متعهد می‌شود در سررسید، مبلغ اسمی را به دارنده اوراق پرداخت کند. اگر گام یک بازی تیمی باشد، موسسه اعتباری همان بازیکن اصلی خط پرداخت است.

 بنگاه

به زبان ساده، **همان شرکت یا مجموعه‌ای است که در حوزه تولید یا خدمات فعالیت می‌کند و مجوز قانونی دارد.** مثلاً یک کارخانه، یا یک شرکت پیمانکاری فعال در صنعت انرژی.

 بنگاه متعهد

این همان خریدار اصلی کالا یا خدمات است.

فرض کنید یک شرکت خودروسازی می‌خواهد قطعه بخرد. خودش پول نقد ندارد، اما اعتبار دارد. این شرکت، تأمین‌کننده قطعات را به بانک معرفی می‌کند تا بانک به‌جای او اوراق گام صادر کند.

شرط مهم: این شرکت باید حداقل یک سال از آغاز فعالیتش گذشته باشد.

 بنگاه متقاضی

اینجا نقش تأمین‌کننده یا فروشنده را داریم.

کسی که کالا یا خدمات را ارائه داده و حالا منتظر دریافت پول است.

او با ارائه فاکتور و اسناد تجاری، اوراق گام را از بانک دریافت می‌کند. در واقع، به‌جای پول نقد، **برگه‌ای تضمین‌شده از بانک می‌گیرد.**

سامانه گام

پشت صحنه همه این فرایندها، یک سیستم دیجیتال وجود دارد: سامانه گام. تمام مراحل صدور، انتقال و ثبت اوراق در این سامانه انجام می‌شود. نکته مهم این است که در این سامانه، اوراق فقط با "قیمت اسمی" قابل جابه‌جایی هستند و هر تغییر یا انتقال، باید توسط بانک ثبت شود.

سقف ضمانت

هر بانک برای انتشار اوراق گام، یک سقف دارد. مثل ظرفیت مجاز پرداخت. به این عدد، سقف ضمانت می‌گویند؛ یعنی بیشترین مبلغی که بانک می‌تواند در قالب اوراق گام ضمانت کند.

سقف اعتباری

از آن طرف، هر بنگاه متعهد هم یک ظرفیت مشخص دارد. بانک، بعد از اعتبارسنجی، مشخص می‌کند که این بنگاه حداکثر تا چه میزان می‌تواند از اوراق گام استفاده کند. این می‌شود **سقف اعتباری** بنگاه.



نحوه انجام معاملات

بعد از صدور اوراق گام، همه چیز تمام نمی شود، بلکه تازه گزینه ها شروع می شوند. متقاضی (یعنی فروشنده ای که اوراق را از بانک دریافت کرده) چند راه پیش رو دارد:

- ❗ می تواند اوراق را نگه دارد و در سررسید یک ساله، مبلغ اسمی آن را به طور کامل از بانک دریافت کند.
- ❗ یا می تواند برای پرداخت به تأمین کننده دیگر، همین اوراق را به بنگاه دیگری منتقل کند. یعنی بدون خرج پول نقد، بدهی اش را تسویه کند. این انتقال، از طریق سامانه گام و طی دو مرحله انجام می شود؛ ساده، دیجیتال، قابل ردیابی.

راه دیگر این است که اوراق را در فرابورس یا بورس کالا معامله کند. در زمان صدور، این اوراق در فرابورس پذیرش می شوند و قابل خرید و فروش هستند. درست مثل سایر اوراق مالی، اما با سازوکار مشخص و با ارزش اسمی ثابت: یک میلیون ریال به ازای هر برگه.



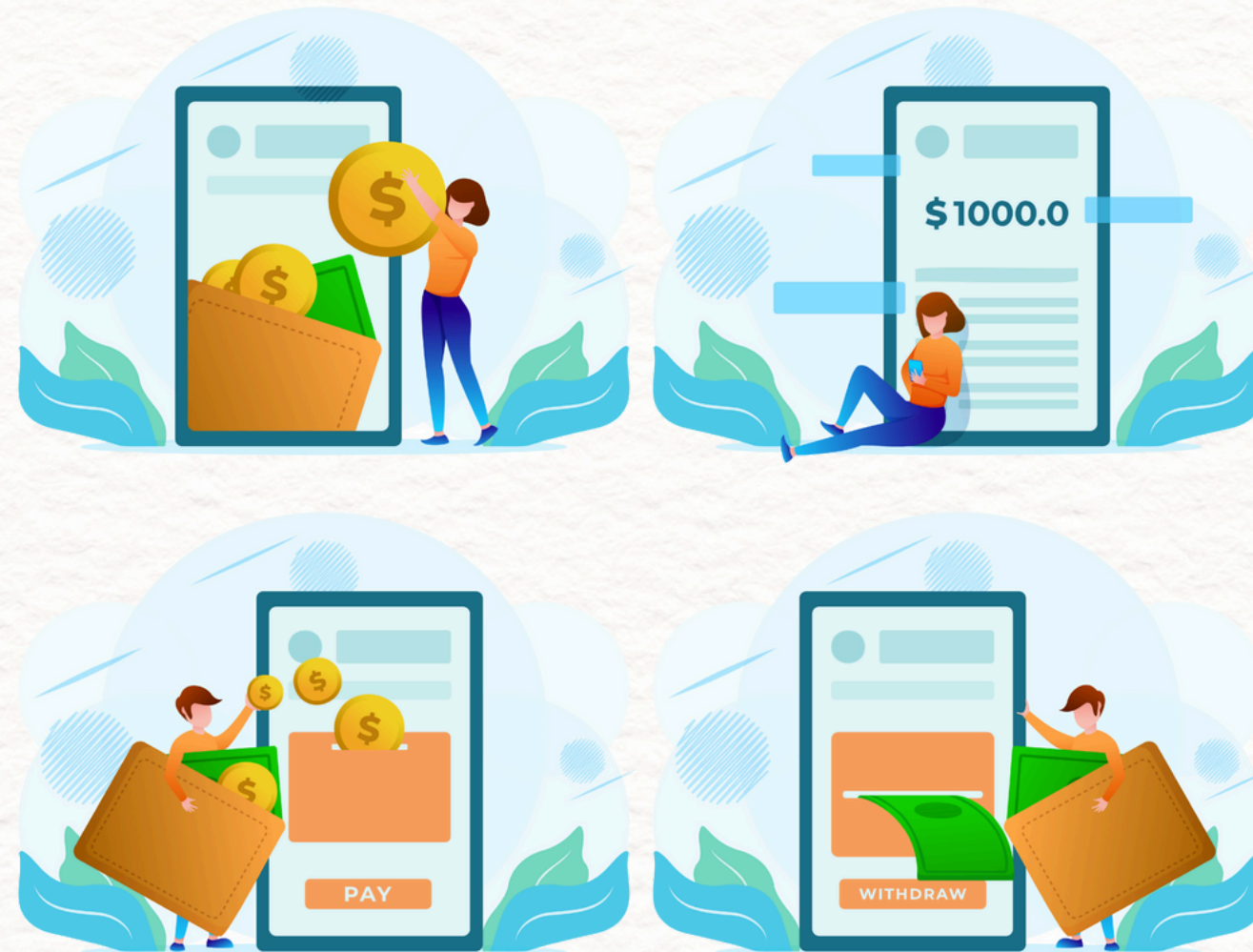
حتی می توان آن ها را به صورت بلوکی به بنگاه های دیگر واگذار کرد یا در بازار رقابتی به فروش رساند.

به بیان ساده، اوراق گام فقط یک ابزار تأمین مالی نیست؛ بلکه یک دارایی قابل معامله است که در مسیر زنجیره تأمین، دست به دست می شود و به گردش تولید کمک می کند.

جایگاه اوراق گام در بورس کالا

یکی از کارکردهای مهم اوراق گام، قابلیت استفاده آن در بستر رسمی بورس کالا است. در اینجا، شرکت‌های تولیدی می‌توانند برای خرید مواد اولیه از بورس کالا، به‌جای پرداخت نقدی، اوراق گام خود را به فروشنده منتقل کنند. این یعنی اوراق گام، همان نقشی را ایفا می‌کند که وجه نقد در معاملات دارد. با این تفاوت که نقدینگی از حساب شرکت خارج نمی‌شود.

این امکان از طریق زیرساخت‌های تعریف‌شده در سامانه معاملات بورس کالا فراهم شده است. فروشنده، در قبال دریافت اوراق، کالا را تحویل می‌دهد؛ و در موعد سررسید، وجه آن را از بانک دریافت می‌کند. در عمل، این یک سازوکار تسویه غیرنقدی برای خرید در بازار رسمی و شفاف است. بدون وابستگی به وام یا منابع نقدی فوری.



نکات کلیدی در استفاده از اوراق

💡 سقف ضمانت سالانه

بانک مرکزی هر سال سقف مجاز ضمانت اوراق گام را مشخص کرده و به بانک‌ها ابلاغ می‌کند.

💡 سه ضلع اصلی

هر گواهی اعتبار مولد (گام) شامل سه بازیگر اصلی است:
بانک عامل، بنگاه متعهد (خریدار)، و بنگاه متقاضی (فروشنده).

💡 تعیین سررسید توسط بانک

بانک عامل موظف است تاریخ سررسید اوراق را مشخص کند؛ این تاریخ معمولاً بر اساس زمان ثبت‌شده در فاکتور خرید تنظیم می‌شود.

💡 پرداخت در سررسید

اوراق گام یک‌ساله هستند و در زمان سررسید، بانک موظف است مبلغ اسمی را به دارنده اوراق پرداخت کند.

💡 محرومیت در صورت نکول

در صورت عدم ایفای تعهدات توسط شرکت، امکان استفاده مجدد از اوراق گام برای آن بنگاه وجود نخواهد داشت.

💡 سقف اعتباری بنگاه‌ها

سقف مجاز استفاده هر بنگاه از اوراق گام، برابر است با ۱۲۰٪ فروش سال گذشته آن (طبق صورت‌های مالی حسابرسی‌شده)، پس از کسر تسهیلات سرمایه در گردش و تعهدات قبلی ناشی از اوراق گام.

وقتی اوراق گام دارید، چه گزینه‌هایی پیش رو دارید؟
فرض کنید یک شرکت تولیدی، اوراق گام به ارزش ۲۰۰ میلیون تومان در اختیار دارد.
با این اوراق، چند راه پیش روی اوست: بسته به نیازش برای نقدینگی، خرید کالا یا حتی معامله در بازار.
در ادامه، مسیرهای ممکن را مرور می‌کنیم:



۱. استفاده در زنجیره تأمین (پرداخت به جای پول نقد)

شرکت می‌تواند این اوراق را به تأمین‌کننده مواد اولیه بدهد؛ به جای پرداخت ریالی.
مثلاً اوراق ۲۰۰ میلیونی را به شرکت فولاد مبارکه واگذار می‌کند و ورق فولادی تحویل می‌گیرد.
تنها شرط: فروشنده باید پذیرای اوراق باشد و انتقال در سامانه گام ثبت شود.

۲. تنزیل در بانک (نقد شدن زودتر از موعد)

اگر شرکت به پول نقد فوری نیاز داشته باشد، می‌تواند اوراق را به بانک عامل ببرد.
بانک با کسر نرخ تنزیل (مثلاً ۱۵ تا ۲۰ درصد سالانه) مبلغ نقدی پرداخت می‌کند.
مثلاً برای اوراقی با ۶ ماه مانده تا سررسید، شرکت ممکن است حدود ۱۷۰ تا ۱۸۰ میلیون تومان دریافت کند.
مزیت: تأمین سریع نقدینگی، حتی با کسر بخشی از مبلغ. ✓

۳. نگهداری تا سررسید (دریافت کامل وجه)

- ✎ شرکت می‌تواند اوراق را نزد خود نگه دارد و در تاریخ سررسید به بانک مراجعه کند.
- ✎ در آن زمان، مبلغ کامل (۲۰۰ میلیون تومان) را دریافت خواهد کرد.
- ✓ مزیت: هیچ کاهش‌ی در مبلغ نیست؛ فقط باید تا زمان سررسید صبر کند.

۴. فروش در بازار سرمایه (فراپورس)

- ✎ شرکت می‌تواند اوراق را در فراپورس به دیگر بنگاه‌ها یا سرمایه‌گذاران بفروشد.
- ✎ قیمت معامله بسته به زمان باقی‌مانده تا سررسید و نرخ بازار تعیین می‌شود.
- ✎ مثلاً ممکن است با قیمت ۱۸۰ میلیون تومان فروخته شود.
- ✓ مزیت: نقدشوندگی سریع، با انعطاف در بازار سرمایه.





فرآیند فروش در بازار سرمایه (فرابورس)

فرض کنید شرکت شما تصمیم دارد اوراق گامی به ارزش ۲۰۰ میلیون تومان را در بازار فرابورس بفروشد. اگر کد بورسی حقوقی دارید و اوراق در دست شماست، کافیست مراحل زیر را به ترتیب انجام دهید:



مرحله ۱: بررسی وضعیت اوراق

اول از همه باید مطمئن شوید که اوراق شما در فرابورس قابل معامله است. برای این کار، از بانک عامل (مثلاً بانک ملت یا سپه) استعلام بگیرید و بپرسید که:

آیا اوراق وارد فرابورس شده؟
یا هنوز در سامانه گام قرار دارد و قابل معامله نیست؟
گاهی ممکن است بانک هنوز اوراق را به فرابورس منتقل نکرده باشد.

مرحله ۲: ارتباط با کارگزاری

اگر تاکنون با یک کارگزاری رسمی همکاری نکرده‌اید، باید در یکی از آن‌ها (مثل مفید، آگاه، فارابی) ثبت نام کنید.

مدارک لازم شامل:

آگهی تأسیس شرکت، آخرین تغییرات و مدارک هویتی مدیرعامل
پس از ثبت نام، اطمینان حاصل کنید که اوراق گام در پرتفوی بورسی شرکت شما ثبت شده باشد.

اگر این طور نیست، باید از بانک بخواهید اوراق را به حساب بورسی‌تان در CSDI منتقل کند.



مرحله ۳: شناسایی نماد معاملاتی

هر سری از اوراق گام، یک نماد خاص در فرابورس دارد (مثلاً: گام ملت ۰۶).
برای پیدا کردن این نماد:

- از بانک سؤال کنید
- یا در سایت فرابورس (www.ifb.ir) بخش «ابزارهای مالی» جستجو کنید
- یا با پشتیبانی کارگزاری تماس بگیرید.

مرحله ۴: ثبت سفارش فروش

حالا نوبت ورود به سامانه معاملاتی آنلاین کارگزاری است.
در این سامانه:

- نماد اوراق (مثلاً «گام ملت ۰۶») را جستجو کنید
- تعداد برگه‌ها را وارد کنید (مثلاً ۲۰۰ برگه = ۲۰۰ میلیون تومان)
- قیمت پیشنهادی را تعیین کنید:
- می‌توانید قیمت رایج بازار را ببینید (مثلاً ۹۰٪ ارزش اسمی)، یا خودتان قیمت رقابتی وارد کنید (مثلاً فروش به قیمت ۱۸۰ میلیون تومان)
- سفارش را ثبت کرده و اعتبار آن را (مثلاً تا پایان روز معاملاتی) مشخص کنید.





مرحله ۵: زمان بندی معامله

- معاملات فرا بورس از شنبه تا چهارشنبه، ساعت ۹ تا ۱۲:۳۰ انجام می شود.
- دوره پیش گشایش از ساعت ۸:۴۵ تا ۹:۰۰ است؛ در این زمان می توان سفارش ثبت کرد، اما خرید و فروش واقعی از ساعت ۹ آغاز می شود.
- وضعیت سفارش خود را می توانید به صورت آنلاین پیگیری کنید.

مرحله ۶: تسویه وجه

- اگر سفارش شما اجرا شد، مبلغ حاصل از فروش وارد حساب کارگزاری شرکت می شود.
- تسویه مالی معمولاً $T+1$ است؛ یعنی یک روز کاری بعد، وجه قابل برداشت خواهد بود.
 - کارمزد کارگزاری و فرا بورس (حدود ۰.۵ تا ۱ درصد) از مبلغ فروش کسر می شود.

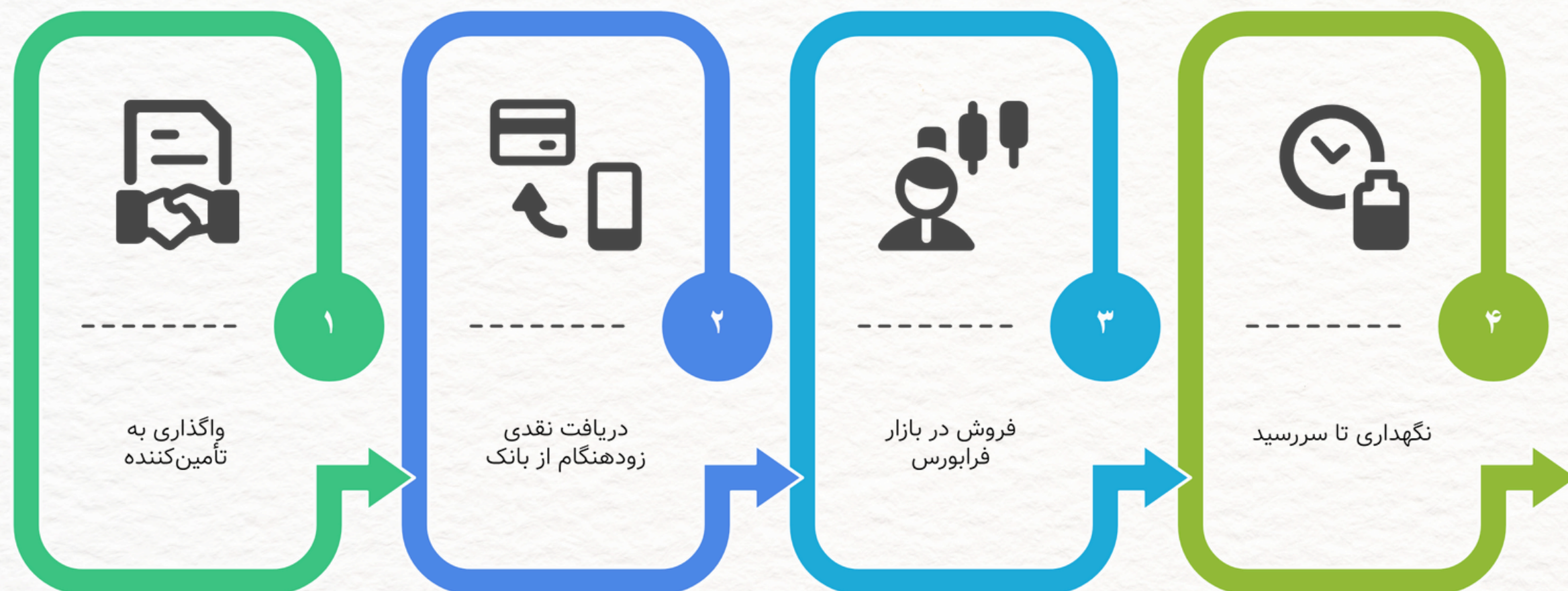


جمع‌بندی

اوراق گام، یک ابزار تأمین مالی است که با پشتوانه بانک، به شرکت‌های تولیدی امکان می‌دهد هزینه خرید مواد اولیه را بدون پرداخت نقدی تأمین کنند.
این اوراق:

- توسط بانک صادر می‌شوند.
- تاریخ سررسید دارند.
- در پایان سررسید، بانک موظف به پرداخت مبلغ کامل است.

🔄 شرکت‌ها با این اوراق چه کار می‌توانند بکنند؟



📌 هدف اصلی:

افزایش قدرت خرید بنگاه‌ها، تقویت زنجیره تأمین، و جایگزینی به‌صرفه برای تسهیلات بانکی کوتاه‌مدت.

مشاور سرمایه‌گذاری سرو رایان

شرکت مشاوره سرمایه‌گذاری سرو رایان یک نهاد مالی معتبر است که به کسب‌وکارها و سرمایه‌گذاران خدماتی جامع و تخصصی ارائه می‌دهد. این مجموعه توسط گروهی از متخصصان باتجربه و خوش‌نام بازار سرمایه مشغول به فعالیت است تا پاسخی شایسته به نیاز روزافزون مشاوره‌های حرفه‌ای و شخصی‌سازی شده در حوزه سرمایه‌گذاری باشد.

ما همواره بر شفافیت، اعتماد، و ارائه خدمات با بالاترین کیفیت تمرکز داشته‌ایم و این ارزش‌ها در تمام جنبه‌های فعالیت‌های ما نمود دارد. تیم متخصص سرو رایان، با ارائه مشاوره‌های دقیق و استراتژیک، همواره در کنار مشتریان خود ایستاده است تا به اهداف مالی خود دست یابد و در مسیر رشد و توسعه پایدار حرکت کنند.

در سرو رایان، نیاز هر مشتری به‌طور اختصاصی بررسی می‌شود و راهکارهایی مناسب با شرایط و اهداف آن‌ها ارائه می‌گردد. ما به دنبال ایجاد ثروت پایدار و رشد هوشمندانه برای تمام ذینفعان هستیم. با بهره‌گیری از تجربه و دانش تیم خود، خدماتی از تأمین مالی و ارزش‌گذاری تا مدیریت سرمایه‌گذاری و مشاوره پذیرش را به بهترین نحو ارائه می‌دهیم. پیشرو بودن در ارائه خدمات مشاوره مالی و استراتژیک که به تحقق اهداف مالی مشتریان و ایجاد آینده‌ای روشن و پایدار برای آن‌ها منجر شود.



راه‌های ارتباط با ما

برای دریافت اطلاعات بیشتر، درخواست خدمات یا ارتباط با کارشناسان ما، از راه‌های مقابل با ما در تماس باشید.

همراه شما هستیم تا پاسخ‌گوی سوالات و موضوعات مطرح‌شده از سوی شما باشیم.

